MARKETING PVT. LTD.

www.oklife.in

OK LIFE MARKETING PRIVATE LIMITED

एक राह कामयाबी की सपने आपकी दिशा हमारी

डिस्क्लेमर

ओके लाइफ मार्केटिंग प्राइवेट लिमिटेड एक कंपनी है जो कंपनी अधिनियम, 2013-14 के तहत पंजीकृत है।

रजिस्ट्रेशन नंबर

U47599CT2023PTC014503

रजिस्ट्रेशन दिनांक 24-04-2023

किसी भी बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर को ऐसे उत्पादों या बिजनेस प्लान के संबंध में किसी भी प्रकार का दावा नहीं करना चाहिए जो ओ.एल.पी. आधिकारिक लिटरेचर द्वारा समर्थित नहीं है।

कंपनी के बारे में

कंपनी का नारा है: ओके लाइफ अपनायें अपने जीवन को सफल बनायें।
प्रिय बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर,
बधाई हो और आयुर्वेद की नींव के साथ बेहतर स्वास्थ्य की दुनिया में आपका स्वागत है!
ओके लाइफ में शामिल होकर आपने अपने सपनों को पूरा करने का सही रास्ता चुना है। अब आप अपने जीवन को सफल प्राप्त करने के सही रास्ते पर हैं। ओके लाइफ दुनिया में सबसे अच्छी व्यावसायिक संभावना है। आपको बस ईमानदारी से प्रयास करने होंगे। ओके लाइफ के दिशा निर्देश और समर्थन आपके जीवन को सफल और फिटनेस की दुनिया में ले जाएंगे। आयुर्वेद एक प्राचीन विज्ञान है जो भारत में अब से करीब पांच हजार साल पहले विकसित हुआ। यह जीवन और लंबी आयु का विज्ञान है जिसका लक्ष्य मानव शरीर व मस्तिष्क की प्राकृतिक तौर पर चिकित्सा करना है। कई दशकों के दौरान, आयुर्वेद अपना महत्व खो बैठा था और अब ओके लाइफ ने इस खोये हुए विज्ञान को फिर से लोगों तक पहुंचाने का, दुनिया को आयुर्वेद तथा हर्बल प्रोड्क्ट्स के महत्व एवं लाभ के प्रति जागरूक करने का बीड़ा उठाया हुआ है। इस लक्ष्य को ध्यान में रखते हुए ओके लाइफ मार्केटिंग की स्थापना की गयी।

श्री अश्वनी कुमार तथा श्री इंद्र कुमार वर्मा तथा श्री लखन लाल वर्मा ने लोगों को हर्बल प्रोड्क्ट्स के साथ स्वस्थ जीवन उपलब्ध करवाने हेतु अपनी यात्रा की शुरुआत करते हुए 2023 में ओके लाइफ कंपनी की स्थापना की। इससे लोगों को पैसों की चिंता किए बगैर ओके लाइफ का भागीदार बनने का तथा अपना स्वयं का नेटवर्क मार्केटिंग व्यवसाय बनाने का अवसर मिला। ओके लाइफ में आपके सपने सच होते हैं। हमारा उद्देश्य है कि लोगों को वैकल्पिक आय उपलब्ध करवाना, अपने बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर के जीवन में आर्थिक स्वतंतता लाना तथा गौरवशाली जीवन जीने में उनकी मदद करना।

ओके लाइफ एक डायरेक्ट सेलिंग कंपनी है जिसके पास हेल्थ, ब्यूटी, पर्सनल, ओरल, एफ.एम.सी.जी., एग्रीकल्चर, गारमेंट्स एवं होम केयर रेंज के हर्बल एवं आयुर्वेदिक प्राड्क्ट्स है। ओके लाइफ के बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर, स्टॉफ तथा मैनेजमेंट के दृढ़ निश्चय तथा कठिन मेहनत से ओके लाइफ का बहुत थोड़े समय में कई गुना विस्तार हुआ है।

आइये! ओके लाइफ बिजनेस का जादू देखें और उज्जवल भविष्य की ओर आगे बढ़ें।

अपनी या.... शुरू करें

ओके लाइफ व्यवसाय में शामिल होना:

आप बिना किसी निवेश के ओके लाइफ में बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर के रूप में शामिल हो सकते हैं। एक बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर के रूप में आप रियायती मूल्य पर उत्पाद खरीद सकते हैं। बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर के रूप में आप अपनी टीम बना सकते हैं और ओके लाइफ बिजनेस प्लान के अनुसार लाभ कमा सकते हैं। एक बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर के रूप में आप हमेशा सफलता में आगे रहेंगे क्योंकि इस उद्देश्य के लिए ओके लाइफ हमेशा आपके साथ है। एक खुशहाल बिजनेस बनाने के लिए, ओके लाइफ सभी बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर को समान और पर्याप्त अवसर प्रदान करती है।

ओके लाइफ बिजनेस में आप बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर बनकर ना केवल आय अर्जित कर सकते हैं बल्कि अपने दोस्तों और रिश्तेदारों को ओके लाइफ बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर के रूप में जोड़ कर आय अर्जित करने का तरीका भी बता सकते हैं।

बिना किसी इन्वेस्टमेंट के शुरू करें ओके लाइफ बिजनेस:

ओके लाइफ बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर: 18 वर्ष तथा इससे अधिक आयु का कोई भी व्यक्ति बिना किसी निवेश के ओके लाइफ, बिजनेस में बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर के रूप में जुड़ सकता है। बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर को कंपनी की वेबसाइट पर अपना स्व–हस्ताक्षरित के. वाई.सी. डॉक्यूमेंट्स जैसे कि अपनी पासपोर्ट साइज फोटोकॉपी, पहचान पत्र और निवास स्थान प्रमाण पत्र जैसे कि आधार कार्ड/ड्राइविंग लाइसेंस / पासपोर्ट/वोटर कार्ड, बैंक संबंधित जानकारी जैसे कि पासबुक /कैंसल चेक और पैन कार्ड को अपनी प्रोफाइल में जमा करना / डालना होगा तथा इसके बाद ही वह अपने साथ वयस्क व्यक्तियों को जोड़ सकता है। प्रत्येक बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर को डिजीटल आई.डी. कार्ड दिया जाएगा जिसे वह डाउनलोड करके और प्रिंट निकाल कर अपने साथ रख सकता है।

हमारे सपनें

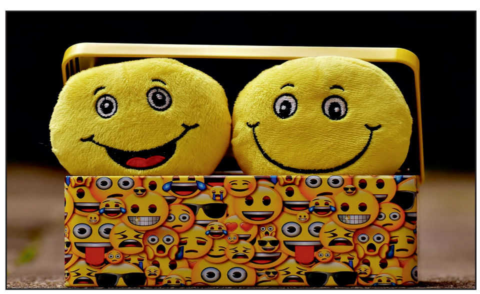
रुपया

सपनों का घर

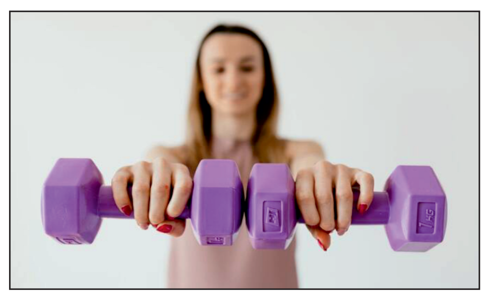
लग्जरी कार

समय की आजादी

विदेश यात्रा



मान- सम्मान



अचछी सेहत

ओके लाइफ मार्केटिंग ही क्यों करें...?

1. फ्री का बिजनेस।
2. बिना जोखिम का व्यापार।
3. कोई लाइसेंस की जरूरत नही।
4. शिक्षा की कोई जरूरत नहीं।
5. आपका कोई बॉस नहीं होता।
6. कोई ऑफिस, स्टाफ आदि की जरूरत नहीं।
7. पैंसिव इनकम का जबरजस्त् मौका।
8. आर्थिक रूप से आजादी।
9. परिवार का आर्थिक सुरक्षा।
10. समय की गुणात्मक वृद्धि।
11. पार्ट टाइम में या अपने काम को करते हुए भी इसे शुरू कर सकते है।
12. अच्छी ट्रेनिंग और सपोर्ट मिलता है।
13. नए दोस्त और अच्छे लोंगों का संगत मिलता है।
14. आपकी उच्चक्षमता का उपयोग का भरोसा।
15. देश और विदेश यात्रा का मौका मिलता हैं।

टाइप्स ऑफ इनकम

स्पेशल ऑफर (कस्टमर)

सेल्फ प्रोडक्ट रिपर्चेस बोनस 5%

फर्स्ट डायरेक्ट पर्चेस इनकम 5%

इनकम ऑफ यूयोर डायरेक्ट अपलाइन 2%

मैंचिंग बिजनेस इनकम 56%

रैंक प्रमोशन रिवाड़ इनकम

मैंचिंग स्पांसर इनकम 5%

टीम प्रमोशन दिवाली बोनस

मंथली बोन्नाजा ऑफर

EXPLAIN A INCOME TYPES:

1. स्पेशल ऑफर (कस्टमर)

फॉर कस्टमर डिस्काउट 10% से 50%

एम.आर.पी.	डी.पी.	बी.पी.	वॉलेट	टोटल वॉलेट
5999/-	4000/-	1000/-	25x80	2000/-

नोट: 500 डीपी का उत्पाद खरीदने पर 25 का एक कूपन काटा जाएगा।

2. फर्स्ट डायरेक्ट पर्चेस इनकम

बी.पी. 5% डायरेक्ट इनकम

उदाहरण से:

एम.आर.पी.	डी.पी.	बी.पी.	इनकम
5999/-	4000/-	2000 (5%)	100/-

3– बिजनेस मैचिंग इनकम

56% ऑफ बी.पी.

डी.पी.	बी.पी.	इनकम
4000/-	2000/- (56%)	1120/-

उदाहरण से:

आई.डी मैचिंग बी.पी. 56% of 2000 –	Rs. 1,120
100 आई.डी बी.पी. 2,000,00 56%	Rs.1,12,000
मंथली इनकम 540 आई.डी बी.पी. 1,080,000	Rs. 6,04,800

नोट: मंथली कैपिंग इनकम 6 लाख अधिकतम ले सकते है।

4. मैचिंग स्पांसर इनकम

5% ऑफ बी.पी.

उदाहरण से:

डी.पी.	बी.पी.	बी.पी. (56%) इनकम
4000/-	2000/-	Rs. 1120/-

5. सेल्फ प्रोडक्ट रिपर्चेस बोनस

5% ऑफ बी.पी.

उदाहरण से:

1000 BP 5% = Rs. 50

6. 2% इनकम ऑफ योर अपलाइन डाइरेक्ट इकव्ल डिस्ट्रीबूशन

उदाहरण से:

रु.1,00,000/– का 2% 2000 = Rs. 2,000

यदि चार डायरेक्ट हो तो, 2000 = Rs. 500

शर्ते : 500 बी.पी. स्व उत्पाद खरीद अनिवार्य हैं।

7. रैंक प्रमोशन रिवार्ड

सि.नं.	रैंक	बी.पी. मैचिंग	रिवार्ड	
1.	आई.पी.एस. (इन्डपेंडेन्स प्रोडक्ट सेलर)	(सेल्फ परर्चेस) 50,000	बैग, डायरी, पेन, सिल्ड (2,500)	
2.	एफ.ओ. (फिल्ड ऑफिसर)	3,00,000 (ग्रुप)	गिफ्ट (रु. 5,000)	
3.	ओ.आर. (ऑरगनाइजर)	5,00,000 (ग्रुप)	फैमली किट (रु.7500)	
4.	एस.पी. (इंस्पेक्टर)	7,00,000 (ग्रुप)	फ्रिज (रु.10,000)	
5.	एस.आर. (सीनियर इंस्पेक्टर)	9,00,000 (ग्रुप)	मोबाइल (रु.15,000)	
6.	डी.ओं. (डेव्लोपमेंट ऑफिसर)	11,00,000 (ग्रुप)	लैपटॉप (रु.20,000)	
7.	आर.ओ. (रिजनल ऑफिसर)	35,00,000 (ग्रुप)	बाईक (रु.80,000)	
8.	जेड. ओ. (जोनल ऑफिसर)	70,00,000 (ग्रुप)	कार (रु.4,00,000)	
9.	एफ.सी. (फिल्ड कंटरोलर)	4,00,00,000 (ग्रुप)	फ्लैट (रु.12,00,000) इन फोर इनस्टॉलमेंट	

8. टीम प्रमोशन दिवाली बोनस (वार्षिक गणना)

1.आई.पी.एस. (इन्डपेंडेन्स प्रोडक्ट सेलर)	(सेल्फ परर्चेस) 50,000	1%
2. एफ.ओ. (फिल्ड ऑफिसर)	10 आई.पी.एस. प्रमोशन	1%
3.ओ.आर. (ऑरगनाइजर)	5 एफ.ओ. प्रमोशन	1%
4.एस.पी. (इंस्पेक्टर)	4 ओ.आर. प्रमोशन	1%
5.एस.आर. (सीनियर इंस्पेक्टर)	3 एस.पी. प्रमोशन	1%
6.डी.ओं. (ड्वेलोपमेंट ऑफिसर)	2 एस. आर. प्रमोशन	1%
7.आर.ओ. (रिजनल ऑफिसर)	2 डी.ओं. प्रमोशन	1%
8. जेड.ओ. (जोनल ऑफिसर)	2 ओ.आर. प्रमोशन	1.5 %
9.एफ.सी. (फिल्ड कंट्रोलर)	2 जेड.ओ. प्रमोशन	2%

उत्पाद जो हम पेश करते हैं

01. हेल्थ केयर
02. प्रसनल केयर
03. होम केयर
04. ऑरल केयर
05. एफ.एम.सी. जी
06. ऐग्रीक्लचर
07. गॉरमेंट्स
08. ब्यूटि केयर

फैनचाईजी मॉडल

हेल्थ केयर सेंटर

गॉरमेंट्स

सुपर मार्केट

नियम एवं शर्तें

1. रजिस्ट्रेशन नि: शुल्क।
2. एक पैन कार्ड एक आईडी।
3. एक उत्पाद खरीद पर आईडी एक्टिव।
4. बिजनेस प्वाइंट (बीपी) आगे बढाए।
5. प्रत्येक 30 तारीख को पुनर्खरीद का मासिक क्लोजिंग माह और प्रत्येक माह की अगली 10 तारीख को पेआउट।
6. डेली क्लोजिंग।
7. 1 बीपी =1 रु।
9. 5% टीडीएस और 5% एडमिन चार्ज होगा। प्रत्येक पेआउट से कटौती की जायेगी।

1 परिचय

1.1 ओके लाइफ आपका स्वागत करती है ओके लाइफ मार्केटिंग प्राइवेट लिमिटेड (OLP या कंपनी) एक ऐसी कंपनी है यह कंपनी अपने ग्राहकों को प्रत्यक्ष बिक्री के द्वारा विभिन्न घरेलू, एफएमसीजी प्रोडक्ट्स, आयुर्वेदिक और हर्बल दवाईयाँ, हेल्थ केयर, होम केयर, ब्यूटी केयर पर्सनल केयर से संबंधित उत्पाद और कृषि से संबंधित उत्पाद उपलब्ध करवाती है। .

1.2 यह अचार संहिता ओके लाइफ बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर एप्लीकेशन फॉर्म का हिस्सा है और सारे बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर को कंपनी के आचार संहिता का पूरी ईमानदारी के साथ पालन करना चाहिए। साथ ही उनके डाउनलाइन्स की भी इसी वचनबद्धता के साथ आचार संहिता का अनुपालन करना चाहिए। इन आचार संहिताओं का अनुपालन करना अनिवार्य है जैसा कि बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर एप्लीकेशन फॉर्म में बताया गया है और इन आचार संहिताओं के नियमों का उल्लंघन करने वाले बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर से सम्बन्धों की समाप्ति की जा सकती है और बोनस, अन्य अधिकारों तथा हितों को भी जब्त किया जा सकता है।

1.3 ओके लाइफ के पास आचार संहिता, ओके लाइफ डिस्ट्रीब्यूटर एप्लीकेशन फॉर्म, बिजनेस प्लान और सारे ऑफिशियल बिजनेस लिटरेचर में किसी भी समय संशोधन करने, बदलने या उसे वापस लेने का अधिकार सुरक्षित है। इसकी सूचना ओके लाइफ की ऑफिशियल वेबसाइट www oklife.in पद पर उपलब्ध करवा दी जाएगी। सभी बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर को सलाह दी जाती है कि वे समय-समय पर ऑफिशियल वेबसाइट पर होने वाले अपडेट्स से संबंधित जानकारी प्राप्त करते रहे।

2 ओके लाइफ बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर के लिए व्यावसायिक नैतिकता

2.1 ओके लाइफ बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर के लिए आई. श्री. कार्ड जारी करती है और बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर अपने आई. बी. कार्ड को अपने ऑनलाइन लॉगइन पोर्टल से बाउनलोड करके प्रिंट निकाल सकता है। जब विजनेस डिस्ट्रीब्यूटर किसी सम्भावित पाहक से मिलने का समय निर्धारित कर उसे मिलने जाए तो वह अपना आई.डी. कार्ड (पहचान पत्र) अवश्य साथ लेकर जाए।

2.2 किसी भी सेल्स प्रेजेन्टेशन की शुरुआत में ही, ग्राहक के आग्रह किए बिना, विजनेस डिस्ट्रीब्यूटर के लिए यह जरूरी है कि वह खुद के बारे में, अपनी कंपनी के बारे में, अपनी कंपनी द्वारा बेची जाने वाली वस्तुओं और सेवाओं के बारे, और अपने आग्रह की वजह के बारे में अपने संभावित ग्राहक की सच्चाई और स्पष्टता के साथ पूर्ण जानकारी दें।

2.3 एक बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर द्वारा संभावित ग्राहक को वस्तुओं, सेवाओं, उनकी कीमतों, शर्ती, भुगतान की शतों, रिटर्न पॉलिसी, गारन्टी, विक्री बाद की सेवाओं आदि के बारे में सटीक और पूर्ण जानकारी विस्तृत ब्यौरे के साथ प्रदान करनी चाहिए।

2.4 बिक्री के समय एक विजनेस डिस्ट्रीब्यूटर के लिए यह जरूरी है कि वह अपने उपभोक्ताओं को निश्वलिखित सूचनाएं उपलब्ध कराएं, जैसे कि:
1. नाम, पता, पंजीकरण अथवा नामांकन संख्या पहचान-पत और टेलीफोन नंबर और ओके लाइफ सम्बन्धी विस्तृत जानकारी दे।
2. सप्लाई की जाने वाली वस्तुओं स्तुओं और सेवाओं के बारे में विस्तृत जानकारी।
3. खरीद-बिक्री की प्रक्रिया से पूर्व ही पहले अपने ग्राहक को उत्पाद वापसी सम्बन्धी कम्पनी की पॉलिसी के बारे में विस्तार से बताए।

2.5 एक बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर को नींचे लिखे कार्य को नहीं करना चाहिए।
1. भ्रामक , झूठे, छलपूर्ण और अनुचित बहाली से संबंधित काम जैसे कि वास्तविक या संभावित बिक्री के संबंध में गलत जानकारी देना, किसी संभावित डायरेक्ट सेलर को डायरेक्ट सेलिंग से संबंधित फायदे या आमदनी के मामले में गलत जानकारी देना।
2. एक संभावित डायरेक्ट सेलर को गलत तथ्यात्मक जानकारी का दावा करना जिसे जांचा नहीं जा सकता या ऐसा वादा करना जिसे पूरा नहीं किया जा सकता।
3. किसी संभावित डायरेक्ट सेलर को डायरेक्ट सेलिंग से संबंधित लाभ के संबंध में गलत या भ्रामक तरीके से बताना। '
4. जानबूझकर डायरेक्ट सेलिंग के काम, पारिश्रमिक व्यवस्था या बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर द्वारा बेची जाने वाली वस्तुओं और सेवाओं के सम्बंध में ओके लाइफ और डायरेक्ट सेलर/बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर के बीच होने वाले समझौते में ऐसी बातें जोड़ना, हटाना, शामिल करना, होने देना आदि जी गलत या भ्रमक हों।
5. किसी वर्तमान या सम्भावित डायरेक्ट सेलर या बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर को कोई भी उत्पाद, लिटरेचर, प्रशिक्षण सामयी या विक्रय उपकरणों को खारीदने के लिए विवश करना।

3 उत्पाद वापसी की नीति

उत्पाद वापसी की यह प्रक्रिया बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर के जोखिम की कम करने में मदद करने के उद्देश्य से है। साथ ही यह सभी बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर की जिम्मेदारी है कि वे किसी भी उत्पाद को खारीदने से पहले अपनी जरूरत और अपने सर्कल की मांग के बारे में अच्छी तरह से आश्वस्त ही लें।। यह सलाह दी जाती है कि कोई भी बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर उत्पादों की जमाखोरी न करें और प्रायोजक यानि स्पोंसर की यह जिम्मेदारी है कि वह उसकी टीम को खारीदारी संबंधी नैतिक नियमों के मामले में मार्गदर्शन दे। बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर को उतना ही उत्पाद खारीदना चाहिए जिसका पचहत्तर प्रतिशत वह खुद बेच या इस्तेमाल कर सके। यदि कोई बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर समय के साथ अपनी व्यावसायिक आवश्यकताओं की निगरानी में चिंताशील नहीं है और अनावश्यक ऑर्डर देने और उन्हें नियमित आधार पर कंपनी को वापस करने का आदि है तो उक्त कार्य को उस बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर की ओर से अपने व्यवसाय के संचालन में लापरवाही माना जाएगा। ऐसे मामलों में ओके लाइफ के पास रिटर्न/एक्सचेंज/रिफंड के अनुरोध को अस्वीकार करने का अधिकार सुरक्षित है।

4 ओके लाइफ के बौद्धिक सम्पदा का संरक्षण

4.1 कोई भी बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर इन उत्पादों की रीपैक या उसके लेबल, मार्क या लोगो आदि में किसी तरह का बदलाव नहीं कर सकता।

4.2 कोई भी विजनेस डिस्ट्रीब्यूटर ओके लाइफ बिजनेस के निर्माण के लिए व्यक्तिगत या विशिष्ट स्व-प्रचार प्रस्तावों की योजना नहीं बना सकता है और यदि कोई भी बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर ऐसा करते हुए पाया जाता है ती कंपनी आवश्यक कार्रवाई कर सकती है।

5 विज्ञापन और सोशल मीडिया

5.1 बिजेनस डिस्ट्रीब्यूटर ओके लाइफ के बिजेनस और उत्पादों का विज्ञापन सोशल मीड्यिा, प्रिंट मीड्यिा के माध्यम से कर सकता है पर शर्त यह है कि बिजेनस डिस्ट्रीब्यूटर के पास कंपनी के नाम, उसके ट्रेड मार्क और कॉपीराइट को इस्तेमाल करने की अनुमति लिखित रूप में हो।

5.2 यह सुनिश्चित करना बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर की जिम्मेदारी है कि कोई भी भ्रामक या गलत टेक्स्ट, तस्वीर या वीडियो आदि जो किसी व्यक्ति को ओके लाइफ बिजनेस से जुड़ने या ओके लाइफ उत्पादों को खारीदने के लिए लुभाता हो. ऐसी सामग्रियों का विज्ञापन के रूप में इस्तेमाल ना हो।। ऐसे सभी विज्ञापन अवश्य ही ओके लाइफ के अधिकारिक लिट्रेचर के अनुरूप हो।

5.3 ओके लाइफ के बौद्धिक संपदा अधिकारों के उल्लंघन या उसके नाम या लोगों का कंपनी की पूर्व लिखित अनुमति के बिना इस्तेमाल करने पर ऐसे उल्लंघन करने वाले बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर के खिलाफ आचार संहिता के दंडात्मक नियमों के अनुसार कड़ी कानूनी कारवाई की जाएगी।

6 स्वामित्व एजेंट जैसा कोई सम्बन्ध नहीं

कोई भी बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर स्वतेल कॉन्ट्रैक्टर के रूप में काम करेगा और किसी भी रूप में नियोजक और नियोक्ता या कोई श्रम संबंध ओके लाइफ या उससे संबद्ध या अधीनस्थ कंपनी और बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर के बीच, कंपनी के उत्पादक, दलाल, कमर्शियल एजेंट, कान्ट्रेक्टिंग रिपजेंटेटिव या अन्य रिपजेंटेटिव जैसा कोई संबंध नहीं होगा। यह ध्यान रखना जरूरी है कि :

6.1 कोई भी बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर कंपनी यानि ओके लाइफ के नाम पर कोई बैंक अकाउंट नहीं खोलेगा।

6.2 कोई भी विजनेस डिस्ट्रीब्यूटर उत्पादों को क्रेडिट पर खारीद या बेच नहीं सकता है और अगर वह ऐसा करता है तो वह स्वयं जिम्मेवार होगा और बैंड डेट्स की इस स्थिति में ओके लाइफ की इस नुकसान में किसी तरह की जिम्मेवार नहीं होगी।

OK LIFE MARKETING PVT. LTD.
लॉचिंग-डे
हमारी कंपनी का शुभारंभ दिनांक 01 जनवरी 2024 को हुआ।
हमारी कंपनी के शुभारंभ फोटो
NEW LAUNCHING
WELCOME
Happy New Year 2024

7 छलपूर्ण या अनैतिक व्यापारिक कामो को बर्दास्त नहीं किया जायेगा

ओके लाइफ स्वस्थ प्रतिस्पर्धा और सच्चाई में विश्वास रखती है। इसलिए वह किसी भी प्रकार के अनैतिक व्यापारिक काम को बर्दाश्त नहीं करेगी। ऐसे अनैतिक व्यापारिक काम निम्नलिखित प्रकार के ही सकते हैं–

7.1 किसी अन्य बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर के आवेदन पत्र में किसी भी प्रकार का परिवर्तन या उसका दुरुपयोग करने, टीम द्वारा की जाने वाली बिक्री को रोकने या टीम द्वारा की गई विक्री का इस्तेमाल अपने निजी विक्री के लक्ष्य को पूरा करने के लिए इस्तेमाल किए जाने की मनाही है।

7.2 यदि कोई बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर किसी डाउनलाइन डिस्ट्रीब्यूटर से उत्पादों के बदले भुगतान लेता /स्वीकार करता है तो उसे उत्पादों का बिल अवश्य देना होगा।

7.3 इस बात की बिलकुल भी इजाजत नहीं होगी कि किसी व्यक्ति की बिजनेस ग्रुप में शामिल करने के लिए किसी भी प्रकार की नकद राशि का प्रस्ताव किया जाए या उसे कोई झूठा वादा किया जाए।

7.4 इस बात की भी अनुमति नहीं होगी कि उत्पादों की बिक्री के लिए टीम पर दबाव डाला जाए या किसी अन्य बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर द्वारा की गई विक्री का इस्तेमाल अपने लक्ष्य को पूरा किया हुआ दिखाने के लिए या ऐसा अपनी टीम के किसी अन्य बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर के मामले में करने के लिए किया जाए। कोई भी बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर किसी भी व्यक्ति को जानबूझ कर या अनजाने में अनावश्यक रूप से बहुत भारी माला में ओके लाइफ उत्पादों की खारीदने की सलाह नहीं देगा।

7.5 अगर कोई भी बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर ऊपर दिए गए चार प्रतिबंधित गतिविधियों में से किसी में भी शामिल होने का दोषी पाया जाता है तो ऐसे गलत गतिविधियों के शिकार विजनेस डिस्ट्रीब्यूटर को ओके लाइफ स्पोंसर को बदलने की मांग करने का अधिकार देती है।

8 विविध यानि मिसलेनियस

8.1 उत्पाद, उसकी कीमत और उत्पाद के बिजनेस वॉल्यूम, व्यापार की योजना और आचार संहिता में किसी भी समय पर बिना पूर्व सूचना के जरूरत के मुताबिक बदलाव करने का का अधिकार केवल ओके लाइफ के पास सुरक्षित है। ऐसे बदलाव के बारे में ओके लाइफ के सभी बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर की ओके लाइफ की आधिकारिक वेबसाइट के जरिए सूचित किया जाएगा। इस प्रकार के बदलाव से किसी भी बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर को होने वाले नुकसान के लिए ओके लाइफ उत्तरदायित्व नहीं होगी।

8.2 किसी बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर के निष्कासन से होने वाले किसी भी नुकसान के लिए ओके लाइफ जिम्मेवार नहीं होगी। ऐसे नुकसान के लिए बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर ही पूरी तरह जिम्मेवार होगा।

8.3 ओके लाइफ बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर की डिस्ट्रीब्यूटर आईडी समाप्त होने पर उसके सभी अधिकार समाप्त कर देगी और बिजनेस से होने वाली आय (यदि कोई हो) बंद कर देगी और उसकी टीम को उसके स्पोन्सर /अपलाइन को ट्रांसफर कर दी जाएगी।

9 आचार सहिंता का प्रभावशाली कार्यान्वित

9.1 आचार संहिता का उल्लेधन एक बेहद गंभीर मामला है और यह सिर्फ इसलिए नहीं क्योंकि इसका किसी विजनेस डिस्ट्रीब्यूटर के व्यापार पर बुरा असर होता है बल्कि इसका प्रभाव आम जनता, मीडिया और सरकारी अधिकारियों की ओके लाइफ के प्रति सोच पर भी पड़ता है। ओके लाइफ, अपने बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर को अपनी व्यावसायिक टीमों में इन आचार संहिता का पालन करने के लिए प्रेरित करने का अनुरोध करती है। आचार संहिता के उल्लेधन के मामले पर, बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर जो किसी अन्य बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर के आचार संहिता के उल्लधन से दुखी है वह मैनेजमेंट में इसकी शिकायत कर सकता है और अनैतिक कार्यों जैसे दुसरे पा अपनी बिजनेस टीम में जुड़ने के लिए किसी को बहकाना (लैग पुलिंग केस) इत्यादि की शिकायत कर सकता है। पीड़ित बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर, दोषी बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर के द्वारा किए गए अनैतिक कार्यों की शिकायत। वर्ष के भीतर कर सकता है। ध्यान रहे, वर्ष की अवधि के बाद ओके लाइफ ऐसी शिकायती पर कोई विचार–विमर्श नहीं करेगी।

9.2 ओके लाइफ किसी भी उल्लंघन को सही करने के लिए मार्गदर्शन और सलाह के जरिये हर संभव प्रयास करेगी तथा किसी गंभीर मामले में आगे की कार्रवाई की आवश्यकता हो सकती है जो कि सिर्फ निम्नलिखित तक सीमित नहीं होगा और ओके लाइफ द्वारा किसी भी क्रम में या एक से अधिक भी लागू हो सकता है।
रीओरिएंटेशन मीटिंग्स आयोजित करना और स्पीसरशिप की टीम से खर्चा वसूल करना।
नियम का उल्लघान करने वाले विजनेस डिस्ट्रीब्यूटर की निलेवन अवधि लागू करना।
कंपनी द्वारा प्रायोजित ट्रिप्स स्थगित कर देना।
स्पोसरिंग संबंधी गतिविधियों को आयोजित करने के अधिकारों का निलंबन या स्थगन।
व्यापार में प्राप्त होने वाले कमीशन, उच्च स्तर की पुरस्कार राशि या अन्य प्रकार की प्राप्त होने वाली राशि को रोक लेना/जब्त कर लेना।

9.3 उल्लंघन करने वाले बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर को हमेशा के लिए निकाल देना।
ओके लाइफ अपने बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर को उचित सुधारात्मक कारवाई एक निश्चित समय सीमा के अंतर्गत जो निर्णय पत्र में उल्लिखित हो उसे लागू करने का अधिकार देगी। हालांकि समय सीमा की समाप्ति के पूर्व अगर उसका अनुसरण नहीं होता तो ओके लाइफ स्वयं ही प्रत्यक्ष कार्रवाई करेगी। उल्लंघन करने वाले बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर को ऐसी कार्रवाई की सूचना उस डिस्ट्रीब्यूटर के पते पर पत्र द्वारा दी जाएगी।

10 ओके लाइफ बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर की टर्मिनेशन के परिणाम

10.1 बिजनस डिस्ट्रीब्यूटर को हटाए जाने का अर्थ है ओके लाइफ के साथ उस बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर के सभी संबंधों की समाप्ति उस तारीख से जब निष्कासन की सूचना जारी की गई हो और वह बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर शीघ्र ही अपने सारे अधिकार और लाभ हित जिनमें संबंधित ओके लाइफ व्यापार से प्राप्त बोनस भी शामिल होंगे उन्हें वह खो देगा।

10.2 जब कोई ओके लाइफ से विजनेस समाप्त करता है तो पहले ओके लाइफ विजनेस डिस्ट्रीब्यूटर अपने नेटवर्क में प्राप्त अपना स्थान खो देता है जिनमें उसका बोनस, रेक और योग्यता आदि शामिल हैं।

10.3 ओके लाइफ को यह अधिकार है कि आचार संहिता के गंभीर उल्लधन और व्यापारिक शर्तो की अवहेलना की स्थिति में वह अपने साथ किए गए समझौते को समाप्त कर दे।

10.4 जिस किसी भी कारण से किसी बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर के अधिकारों की समाप्ति की स्थिति पर, बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर तत्काल प्रभाव से सभी ट्रेडमार्क्स, व्यापारिक नामों, प्रतीक चिन्हीं और ओके लाइफ विजनेस में अथवा ओके लाइफ बिजनेस सम्बन्धी अन्य औद्योगिक समस्याओं के इस्तेमाल पर रोक। ओके लाइफ विजनेस डिस्ट्रीब्यूटर के रूप में उसकी पहचान भी समाप्त हो जाएगी। ओके लाइफ बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर को यह अधिकार होगा कि वह ओके लाइफ मैनेजमेन्ट से उसे हटाए जाने के निर्णय पर पुनर्विचार का आग्रह कर सके और इस बारे में ओके लाइफ मैनेजमेंट का अंतिम निर्णय ही मान्य होगा।

10.5 ऐसी स्थिति में जहाँ ओके लाइफ यह तय करती है कि बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर के बिजनेस को समाप्त (टर्मिनेट) या अप्रायोजित (डी–स्पोसर) करना आवश्यक है, या यदि कोई बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर अपने बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर समझौते को रद्द कर देता है या उत्तराधिकारी या नामांकित व्यक्ति के बिना मर जाता है जी डिस्ट्रीब्यूटरशिप का संचालन करने के इच्छुक हैं, ऐसे डिस्ट्रीब्यूटरशिप का निपटारा निम्नलिखित विधियों के अनुसार निर्धारित तरीके से किया जाएगा

10.6 टर्मिनेटेड या अ या अप्रायोजित बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर के बिजनेस को (टर्मिनेटेड या अप्रायोजित बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर द्वारा पहले प्रायोजित बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर के बिजनेस सहित) उसी लेग के दूसरे बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर के बीच में समायोजित/हस्तांतरित किया जाएगा जहाँ वह बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर (टर्मिनोलॉजीस या अप्रायोजित होने से पहले उपस्थित था।

10.7 ऐसे टर्मिनेटेड या अप्रायोजित बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर की आईडी पर उत्पन्न हुआ कोई भी फंड, अन्य बिजनेस डिस्ट्रीब्यूटर को तदानुसार ओके लाइफ के बिजनेस प्लान में प्रस्तावित शर्तों और नियमों के अनुसार प्रदान किया जाएगा।

10.8 तथापि बिजनेस प्रबंधन के उपरीक्त तरीकों के लिए किसी भी प्रकार से ओके लाइफ परिसीमित नहीं है और स्वेच्छा से निर्णय लेने के लिए आधिकारक है।

``जीवन में हमेशा सीखते रहना
ही है सफलता का राज''

``सपने सच होंगे पर इस के लिए पहले
आपको सपने देखने होंगे''

``शिक्षा सबसे शक्तिशाली
हथियार है जिससे
दुनिया को बदला जा सकता है''

``असफलता का मौसम
सफलता का बीज
बोने के लिए सबसे
अच्छा समय है''

Our Contact Info :

Ok Life Marketing Private Limited

Oklife marketing pvt.ltd.

www.oklife.in

+91 7713503586, 9244344004

Oklifemarketingpvt.ltd.

info@oklife.in

Customer Service No. : +91 771 - 3503 - 586

9244344004

OK LIFE MARKETING PVT. LTD.

Office Address : Daldal Seoni, Avani Vihar Road, Mowa Sai Vihar Apartment Besides, Raipur Chhattisgarh - 492007

MRP. 220/-